

PRESENTATIONSTEKNIK & RETORIK

Konsten att lyckas med sin presentation

Förmågan att förmedla engagemang och entusiasm för att skapa en vilja till aktivitet.

Trovärdighet, vikten av att använda relevanta bevis.

Interaktion med publiken, inbjudan till frågestund, skapa aktivitet och avsluta frågestunden på ett engagerande sätt.

Presentera ett förslag som innebär en förändring, där talaren kan räkna med motstånd.

Att genomföra sin presentation på ett sådant sätt att åhörarna är beredda att lyssna och ta till sig budskapet.

Hur kunna tala säljande om företaget, produkter och tjänster så att åhörarna känner förtroende.

Förmedla idéer och förslag på ett sätt där kunskap, budskap och värde för åhörarna tydligt framkommer.

Hur på bästa sätt kunna informera en grupp om exempelvis något tekniskt komplicerat där åhörarna inte förväntas ha samma tekniska bakgrund.

Det första viktiga intrycket, effektiv bevisföring, kroppsspråket, röstvariationer samt andra faktorer som lyssnaren uppfattar.

Inledning och avslut.

Deltagare

Utbildningen vänder sig till personal som arbetar eller skall arbeta med professionella presentationer .

Innehåll

Innehåll Steg 1 (2 dagar)

- Framgångsfaktorer i en professionell presentation
- Vikten av att förbereda dig och HUR du förbereder dig
- Bestäm ditt syfte och mål
- Vikten av att planera ditt innehåll
- Skapa det egna manuskriptet
- Hur kontrollerar jag rampfeber?
- Rösthantering och kroppsspråk
- Skapa trovärdighet i din presentation
- Träna på att ge och ta feedback
- Fånga åhörarnas intresse
- Retorik, konsten att tala, konsten att övertyga
- Frågeteknik
- Inledning och avslut - de viktigaste avsnitten
- Pedagogik, få åhörarna att komma ihåg ditt budskap
- Att hålla effektiva presentationer (tidspress)
- Prioritera och precisera sitt budskap
- Säljande bilder och presentationsmaterial
- Förmågan att presentera ett "säljande" innehåll
- Audio/video/white-board och andra hjälpmedel
- Utveckla en egen personlig stil som presentatör
- Att skapa och anpassa egna presentationer

Innehåll Steg 2 (1 dag)

- Repetition av steg 1
- Uppföljning av projektarbete
- Fördjupning och förstärkning av kunskaperna genom feedback.
- Tentamen, test på erhållna kunskaper
- Diplomerings



Arbetsmodell

Förberedelser:

Viktigt är att deltagaren tar med sig en egen presentation på tio minuter som deltagaren är beredd att framföra under utbildningen. Denna presentation skall även genomföras på hemmaplan i "skarpt läge" snarast efter utbildningen. Materialet används som underlag för den personliga utvecklingen.

Forts.

Förstudie:

För att utbildaren skall kunna förbereda sig och anpassa utbildningen till deltagarens önskemål, skickar vi ut en enkät innan utbildningen där deltagaren fyller i viktig information om sig själv, sitt företag samt förväntningar på utbildningen. Skulle det behövas kompletteringar så ringer vi även ut till deltagaren innan kursstart.

Genomförande av steg 1:

Två dagars utbildning på plats i Venditias egna utbildningslokaler där deltagaren får träffa andra företag, delta i givande gruppövningar samt träna på verkliga hetsanpassade presentationer.

För att kunna individanpassa utbildningen har vi ett maxantal på tio personer.



Projektarbete:

Deltagaren får i uppdrag att hålla en presentation på hemmaplan och tänka på den teorin & feedbacken som gavs under steg 1.

Genomförande av steg 2:

Repetition av grundutbildning. Skriftlig och muntlig tentamen samt förbättring och förstärkning av sina egna presentationer. Diplomerings av deltagaren. Även detta steg genomförs i Venditias egna utbildningslokaler.

Feedback:

Venditia kontaktar operativ chef efter utbildningen om så önskas för att ge en återkoppling på hur kursledaren uppfattat deltagaren samt ger konkreta förslag på hur chefen kan vidareutveckla medarbetaren.

Venditia Utbildning &
Projektledning AB
Kungsholmstorg 10
Box 22565
104 22 STOCKHOLM

Tfn: 08-654 55 50
Fax: 08-654 55 05
E-post: info@venditia.se
Hemsida: www.venditia.se

T-bana: Rådhuset
Buss: Nr. 52, (City-terminalen -
Kungsholmstorg)
Boende: Hotel Amaranthen



Längd: 2 + 1 dag

Tider: 08.15 - 17.00

Max 10 deltagare

I priset ingår: All dokumentation, frukostbuffé, lunch, kaffe, frukt, 1 kursledare

Pris: 15.800:- exkl. moms

Rabatt: 20% vid köp av 10-kort